

Het NIC

Partners in meetbaar duurzaam inkopen

Inkoop is in de publieke sector sterk in ontwikkeling en komt (gelukkig) steeds vaker op de beleidstafel terecht. Het NIC helpt overheidsinstanties en non-profit instellingen op alle niveau's om met hun leveranciers de beleidsdoelstellingen van de organisatie te realiseren.

'Praktijkvoorbeelden en onderzoeksresultaten laten zien dat inkoop binnen de publieke sector wel degelijk een bijdrage kan leveren aan het bereiken van strategische doelstellingen. Zo wordt inkoop in toenemende mate betrokken bij beleidsvoorbereiding en is inkoop meer herkenbaar in de interne organisatie', aldus Roderick Timmermans, business unit manager binnen Het NIC. 'Voorwaar een grootse opgave, aangezien een succesvolle realisatie van deze

Reijniers. Hij is directievoorzitter van Het NIC en tevens NEVI-hoogleraar inkoopmanagement aan Nyenrode Business Universiteit. Het NIC is Nederlands grootste inkoopadviesbureau dat met meer dan 130 inkoopprofessionals al meer dan 85 jaar werkzaam is in de publieke sector. Ook de private sector is niet onbekend voor Het NIC. Timmermans: 'Onze kracht is gelegen in de combinatie van kennis en ervaring op het gebied van inkoop, waarbij onze mensen naast

op pragmatische manier bij de ontwikkeling van de inkoopstrategie en de operationele inrichting van de organisatie.'

Toekomst

Volgens Reijniers heeft de publieke sector inmiddels inkoop herkend en erkend als een effectief middel bij beleidsvraagstukken. Jarenlang was de inkoper het sluitstuk in de organisatie. Nu wordt de rol van de inkoper steeds meer ingezet als beleidsoplossing in de organisatie. 'Daar is wel de nodige ervaring en kennis van het vak bij nodig', meent Reijniers. 'Ik spreek liever over professioneel inkoopvakmanschap. Niet alleen moet je op de hoogte zijn van het gehele inkoopproces, ook is het nodig dat je weet hoe samen te werken met andere disciplines. Vroeger was de inkoper uitvoerder, nu meer de regisseur die de belangen van verschillende partijen bij elkaar brengt binnen strategische doelstellingen. Je moet als inkoper veel meer bedrijfskundig georiënteerd zijn.' Een andere ontwikkeling in de inkoopwereld is de regelgeving voor aanbestedingen binnen de publieke en voor de private sector. Die wordt steeds omvangrijker en complexer. 'Het

'De publieke sector herkent en erkent inmiddels het belang van inkoop'

strategische vernieuwing een intensief veranderingsproces binnen de organisatie tot gevolg heeft. Professionalisering van de organisatie, te weten mensen, processen en systemen. Dergelijke veranderingen vragen vakmanschap en leiderschap binnen de inkoopdiscipline. Onze klanten hiermee helpen is een fantastische uitdaging', zegt Jacques

inkoopdeskundigheid, ook product- en leveranciersmarkt alsmede juridische kennis en ervaring hebben. Wij zijn denkende doeners: het gaat uiteindelijk om het resultaat. Hierbij staat aanbesteden veelal centraal. Echter, om dit rechtmatig, doelmatig en transparant te kunnen doen, dient de beleidsmatige en operationele organisatie geborgd te zijn. Wij helpen onze klanten



Jacques Reijniers (rechts) en Roderick Timmermans

wordt daarmee lastiger voor overheden het totale traject te overzien, met alle risico's van dien. Inkoopprestaties kunnen worden verbeterd door vergroting van inkoopvakmanschap en verlichting van de administratieve lasten', aldus Roderick Timmermans. Hij vervolgt: 'Ook staat duurzaam inkopen hoog op de agenda, worden de bestedingsmogelijkheden nauwlettender bekeken, worden prestaties van leveranciers kritischer in het logistieke proces en ligt imagoschade door aanbestedingsfouten steeds op de loer. Dit vraagt om adequaat ingerichte (inkoop) organisaties, effectief ondersteunende systemen. Meetbare processen en

prestaties helpen bij het managen en het nemen van beslissingen'. Als voorbeeld noemt Timmermans enkele nieuwe producten. Digitaal aanbesteden door middel van Het NIC e-tenderingsysteem en de 'webbased' contractmanagementapplicatie. 'Wij helpen bij het organiseren van inkoopprocessen en vervolgens bij het begeleiden van grote contracten en afspraken. Het is fascinerend te zien dat effectief contractbeheer een 'vergeten winst- en kwaliteitsbron' blijkt te zijn' aldus Roderick Timmermans.

Ondersteuning

De rol van de adviseurs en managers van Het NIC is om oplossingsgericht en

Kerngegevens

- heeft als opdrachtgevers ministeries, zelfstandige bestuursorganen en overige (semi-)overheden;
- adviseert en biedt operationele ondersteuning bij aanbesteding, uitbesteding, interim-management, contractmanagement, kwaliteitsbeheer en inkoop;
- heeft bij de eigen interne bedrijfsvoering, maar ook in de externe advisering Maatschappelijk Verantwoord Ondernemen (MVO) hoog in het vaandel staan.

vanuit de klant redenerend te handelen. Zij voorziet in kennis en ervaring op inkoopgebied. Het is onze uitdaging om inkoop op de directieagenda te krijgen. Bij het ontbreken aan kundige capaciteit, zorgt Het NIC voor interim managers en tijdelijke inkoopprofessionals. 'Bovendien weten we hoe overheidsinstanties van binnenuit werken, welke prioriteiten daar spelen en waar de afbreukrisico's liggen. Hierbij vormt onze historie een groot voordeel voor de klant', aldus Reijniers.

het
nic

contactgegevens

Het NIC B.V.
Dr. Stolteweg 60 – 66
8025 AZ ZWOLLE
T 038 456 34 56
F 038 456 34 75
E info@hetnic.nl
I www.hetnic.nl